



Budget astronomici, pressioni commerciali,
lavorazione delle campagne, il metodo come
ossessione ed orari iper-estesi.

IL CONSULENTE PERSONAL NEL NUOVO MODELLO DI INTESA SANPAOLO

Il lavoro del segmento centrale della “consulenza” finanziaria continua a produrre volumi enormi di collocamenti.

Tutto questo non sembra più sufficiente e la richiesta di prestazione si alza in modo continuo e preoccupante.

Occorre impostare strategie di sopravvivenza che valorizzino la dimensione legale, contrattuale e sindacale per costruire una risposta collettiva.

Vogliamo parlare dei problemi della categoria e delle proposte per affrontarli in un incontro di tutti i consulenti personal dei Territori di Torino e Provincia.

GIOVEDI' 2 LUGLIO ORE 18-20

PRESSO CUB-PIEMONTE

CORSO MARCONI 34 TORINO 2^ PIANO

Introdurrà RENATO STRUMIA